

Proconcept

Dans un environnement en pleine croissance depuis 4 ans, Proconcept se lance dans une recherche active de son nouveau talent commercial pour accompagner son développement et suivre ses Clients.

En cette fin de congés d'été, vous souhaitez donner un nouvel élan à votre carrière professionnelle et participer activement à la croissance de votre entreprise, vous êtes le (la) bienvenu(e).

Ceci dans un cadre de travail agréable et une dynamique d'entreprise forte : des teams buildings, des after works, des repas thématiques sont organisés pour que l'équipe se sente bien...ensemble !

Intégrer Proconcept, c'est avant tout rejoindre une équipe soudée qui partage une même culture d'entreprise tournée vers la valorisation du collaborateur et de la performance de l'entreprise !

Description du poste

Un(e) commercial(e) terrain matériels et solutions bureautique avec une expérience aboutie dans ce secteur d'activité. Avec un profil mixte (chasseur et éleveur), il (elle) saura s'épanouir dans l'éco-système dynamique de l'entreprise.

Voici les clés de la réussite commerciale chez Proconcept :

- Un support technique : les experts « Métiers » sont à votre disposition pour mener à bien les projets les plus complexes
- Une aide administrative : Le service administratif vous rend la vie facile pour toute la gestion administrative de l' « Après » vente
- Les opérations marketing : opérations commerciales et marketing, animations internes et externes... tout est mis en place pour vous accompagner dans la démarche de vente
- Des outils : Nous disposons d'un ERP pour gérer la relation avec les clients qui vous sont confiés

Vous voulez être cœur du développement d'une entreprise en plein essor.....

Fiche de poste Commercial/Business Developer

Vos missions sont :

- Assurer le suivi d'un parc clients existant : accompagnement technique, développement commercial
- Identifier de nouveaux prospects et définir des actions nécessaires pour les convaincre
- Utiliser les outils pour un suivi précis et complet des évolutions de nos clients.
- Assurer la veille technologique et concurrentielle en travaillant en étroite collaboration avec le service marketing et les directions « métier »

Profil du poste

Interlocuteur privilégié de nos clients et prospects, vous représentez l'image de l'entreprise avec :

- Un bon relationnel et un bon sens de l'écoute
- Un esprit d'analyse, collaboratif, organisé et méthodique
- Autonomie, curiosité et persévérance
- Le goût du challenge et la culture du Résultat
- Le sens du service et de la satisfaction client

Si vous vous reconnaissez dans cette proposition.

Alors n'attendez plus et foncez !

Pour accompagner votre envie de nous rejoindre, voici ce que nous vous proposons :

Un contrat en CDI avec

- Fixe + variable non plafonné + challenges commerciaux
- Véhicule (Permis B obligatoire), bureau de proximité
- Locaux et cadre de travail modernes et collaboratifs
- Smartphone + ordinateur portable
- PEE ... et moments de convivialité

Nous sommes "Handi-Friendly ! Ces postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

Vous n'avez pas encore envoyé votre candidature !!!!!... Il n'est pas trop tard....

Voici l'adresse : recrutement@proconcept-service.com